

"Einführung in die Betriebswirtschaftslehre"

5. Wie funktioniert ein Unternehmen im Innenverhältnis?

Prof. Dr. Jörg Freiling Lehrstuhl für Mittelstand, Existenzgründung und Entrepreneurship









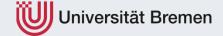
"Einführung in die Betriebswirtschaftslehre"

5.8.2 Management von Humanressourcen

- Qualifikation und Motivation

Prof. Dr. Jörg Freiling Lehrstuhl für Mittelstand, Existenzgründung und Entrepreneurship







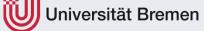


Lernziele

Einordnung von Qualifikation und Motivation in die Voraussetzungen zum Handeln

Verständnis der Grundlagen zur Vermittlung von Qualifikation und Motivation

Einblick in Incentive-Systeme







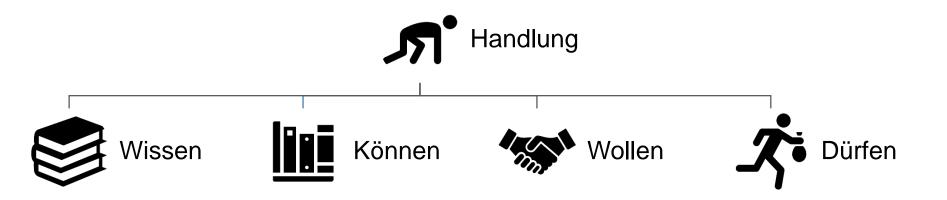
Voraussetzungen des Handelns von Menschen







Handlungsvoraussetzungen



Qualifikationsbereich

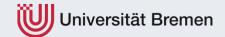
Motivationsbereich (i.w.S.)







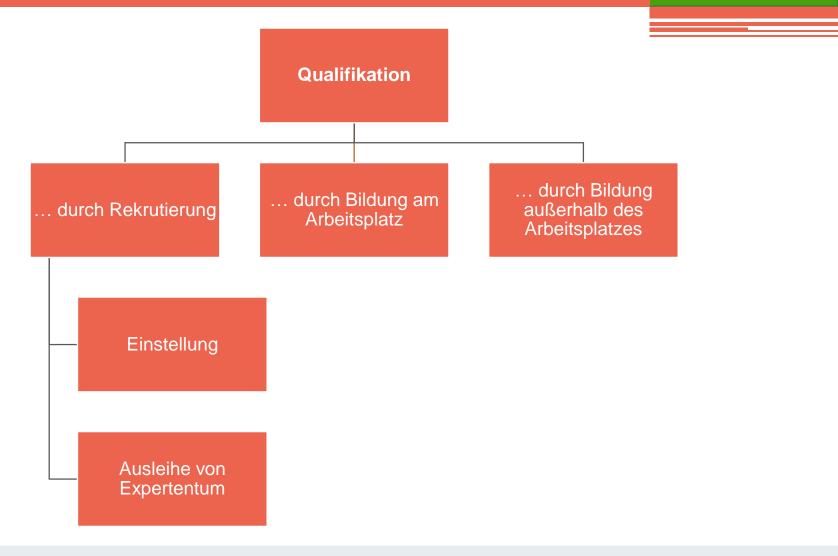
Qualifikation

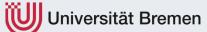






Wege der Bereitstellung adäquater Personalqualifikation





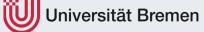




Qualifizierung

Qualifizierung am Arbeitplatz (on the job)		Qualifizierung jenseits des Arbeitplatzes (off the job)	
1	Anleitung und Beratung durch Vorgesetzte	1	Unterricht
2	Lernen durch Imitation	2	Seminarmethode
3	Personaleinsatz als Stellvertreter oder Nachfolger	3	Interaktive Trainingsmethode
4	Betrauung mit Sonderaufgaben	4	Fallstudien
5	Job rotation	5	Rollenspiele
6	Trainee-Programme	6	Planspiele

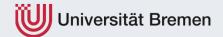
Quelle: i.A. an Steinmann, Schreyögg & Koch (2013): S.765







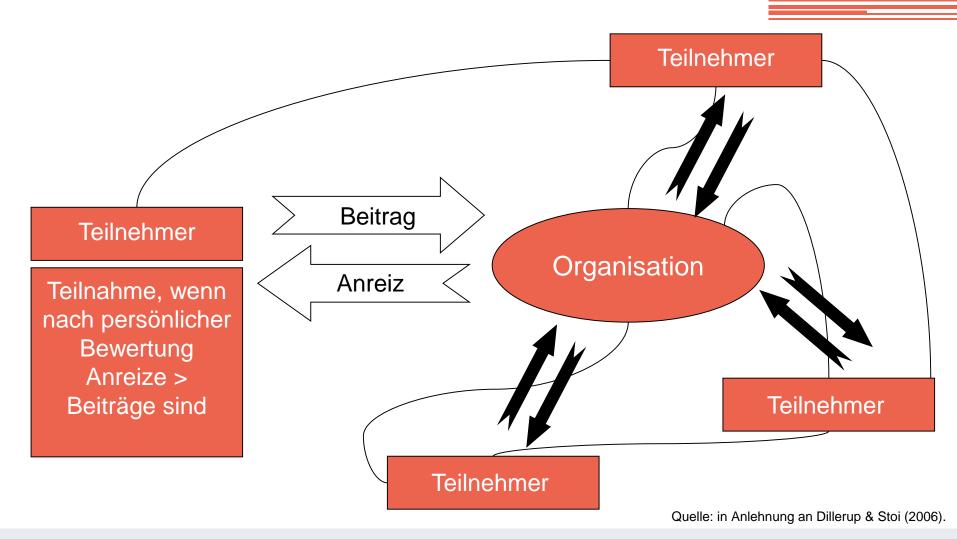
Motivation







Anreiz-Beitrags-Gleichgewicht als Grundüberlegung



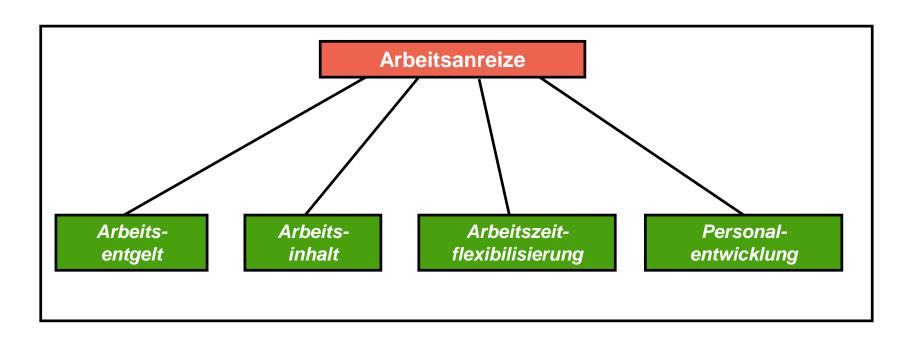


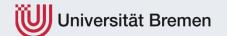




Incentives: Was motiviert den Menschen?

Ein Incentivesystem beruht auf aufeinander abgestimmten Instrumenten zur Förderung der Arbeitsmotivation.









Incentives und Menschenbild

McGregors Theorie >

Der Mensch hat eine angeborene Scheu vor der Arbeit und versucht, sie so weit als möglich zu meiden.

Deshalb müssen Menschen kontrolliert, geführt und mit Strafandrohung zum Arbeitseinsatz gezwungen werden.

Der Mensch möchte gern geführt werden, er möchte Verantwortung vermeiden, hat wenig Ehrgeiz und wünscht sich vor allem Sicherheit. Für den Menschen ist Arbeit eine wichtige Quelle von Zufriedenheit.

Wenn Menschen sich mit den Organisationszielen identifizieren, sind Kontrollen unnötig oder sogar unproduktiv; an ihre Stelle tritt Selbstkontrolle und Initiative.

Wesentliche Arbeitsziele sind Anerkennung und Selbstverwirklichung.

Der Mensch sucht Verantwortung und Kreativität.

McGregors Theorie Y

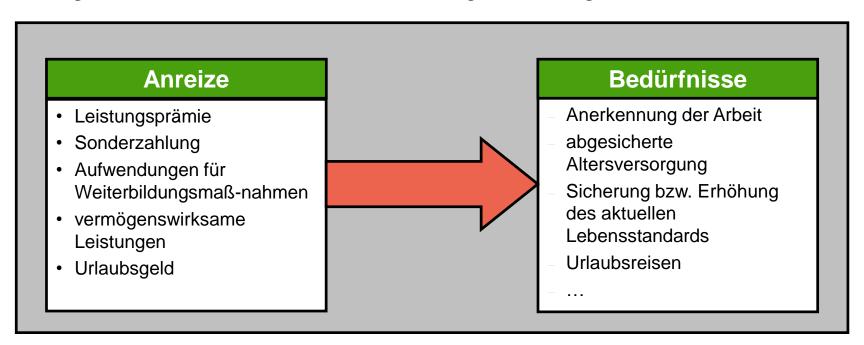






Arbeitsentgelt als Anreiz

... galt in Zeiten der Industrialisierung als einziger Arbeitsanreiz



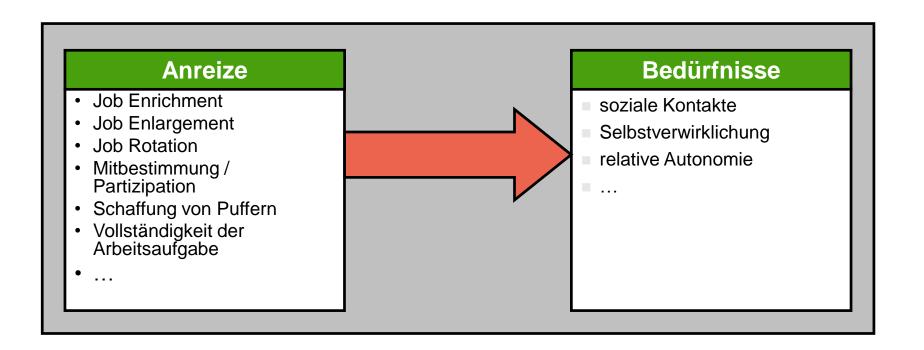


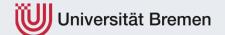




Arbeitsinhalt als Anreiz

... kam im Zusammenhang mit der Human-Relations-Bewegung auf



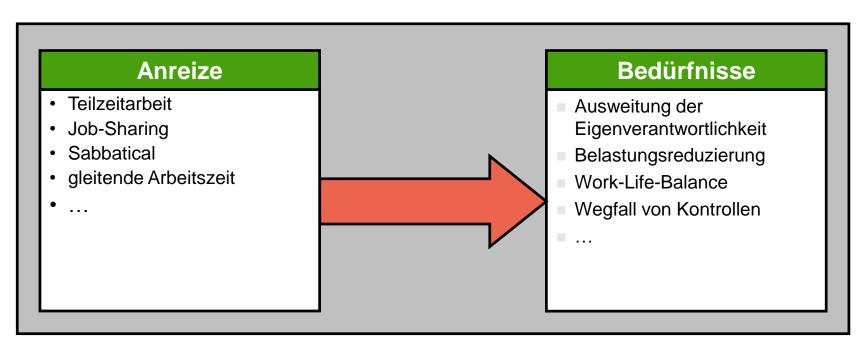


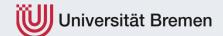




Arbeitsflexibilisierung als Anreiz

- kam in den 1960er/1970er Jahren im Rahmen des einsetzenden gesellschaftlichen Wandels auf
- wird bzw. wurde von Gewerkschaftsseite als wesentliche Zielsetzung in Tarifverhandlungen verfolgt









Personalentwicklung als Anreiz

